



## ▶▶▶ 9. เมนูกำหนดเป้าการขาย

หมายถึง การกำหนดเป้าการขายสินค้าของบริษัท ภายในแต่ละงวดการขาย ซึ่งจะนำไปใช้ในการแสดงรายงานเปรียบเทียบเป้าการขาย / ยอดขาย เพื่อใช้ในการวัดประสิทธิภาพของพนักงานขายแต่ละคน หรือวัดประสิทธิภาพทางการตลาดของบริษัทต่อไป

มีขั้นตอนการบันทึก ดังนี้

- ◆ ให้กำหนดวันที่เริ่มต้น และวันที่สิ้นสุดงวดการขาย
- ◆ ให้กำหนดเป้าการขายรวมของบริษัทในแต่ละงวดการขาย
- ◆ สถานะงวดการขาย มีให้กำหนด 2 สถานะคือ
  - เปิดงวด
  - ปิดงวด



เมื่อ Click เลือกปิดงวดการขาย ส่วนของหน้าต่าง List จะแสดงสถานะหน้ารายการ เป็นเครื่องหมายถูก

No.	S	วันที่เริ่มงวด	วันที่สิ้นสุดงวด	เป้าการขาย	
1	<input checked="" type="checkbox"/>	01/01/2546	31/01/2546	120,000.00	
2	<input type="checkbox"/>	01/02/2546	28/02/2546	150,000.00	
3	<input type="checkbox"/>	01/03/2546	31/03/2546	150,000.00	
4	<input type="checkbox"/>	01/04/2546	30/04/2546	170,000.00	
5	<input type="checkbox"/>	01/05/2546	31/05/2546	250,000.00	

วันที่เริ่มงวด: 01/01/2546      วันที่สิ้นสุดงวด: 31/01/2546

เป้าการขายรวม: 120,000.00      สถานะงวด: ปิดงวด

หมายเหตุ:

รายละเอียด    เป้าการขายพนักงาน    เป้าการขายสินค้า

New Save Delete Find Refresh Preview Print Close

### 🏠 ตัวอย่างการกำหนดรายละเอียดเป้าการขาย

## เป้าการขาย

เป็นการจัดสรรเป้าการขายมี 2 แบบ คือ เป้าการขายพนักงาน และเป้าการขายสินค้า

### ◆ เป้าการขายพนักงาน

เป็นการจัดสรรเป้าการขายให้สำหรับพนักงานแต่ละคน ที่จะมีหน้าที่ในการทำยอดขาย มีขั้นตอนดังนี้

1. บันทึกรหัสพนักงานขาย โดยการเลือกจากหน้าต่างค้นหา(F4) รหัสพนักงาน หรือ Click ปุ่ม "พนักงานขายทั้งหมด" โปรแกรมจะแสดงชื่อพนักงานขายของบริษัททั้งหมด
2. บันทึกเป้าการขาย ให้กับพนักงานแต่ละคน ซึ่งทำได้ 2 วิธี คือ
  - จัดสรรเอง เป็นการกำหนดตัวเลขเป้าการขายให้กับพนักงานขายแต่ละคนเอง
  - แบบเฉลี่ย โปรแกรมจะจัดสรรเป้าการขายให้พนักงานขายทุกคนของบริษัทเท่าๆ กันโดยเฉลี่ยจากเป้าการขายรวม



ในการกำหนดเป้าการขายพนักงานและสินค้านั้น ไม่จำเป็นต้องได้ค่าเท่ากับเป้าการขายรวม โปรแกรมยอมให้จัดเก็บ แต่จะมีข้อความขึ้นมาถามเพื่อยืนยันการจัดเก็บข้อมูล

พนักงานขายทั้งหมด			เป้าการขายรวม
			150,000.00
No.	รหัสพนักงาน	ชื่อพนักงาน	เป้าการขาย
1	P-00000006	นางสาว ลุมาพร ล้อยอด	11,538.46
2	P-00000007	นาย วิรุฬห์ โสดา	11,538.46
3	P-00000008	นางสาว กนกกร ไทมคำ	11,538.46
4	P-00000009	นาย สุรเดช ธรรมทาน	11,538.46
5	P-00000010	นาย ชัยพฤกษ์ การดี	11,538.46
6	P-00000011	นางสาว ชนกนันท์ ปิ่นเวท	11,538.46
7	P-00000012	นางสาว รัชดาพร แสงแก้ว	11,538.46


← Click ที่นี่เพื่อกำหนดเป้าการขายสินค้า รวม 150,000.00

รายละเอียด    เป้าการขายพนักงาน    ✗ เป้าการขายสินค้า

### 🏠 ตัวอย่างการกำหนดเป้าการขายพนักงาน



## ◆ เป้าการขายสินค้า

เป็นการจัดสรรเป้าการขายให้สำหรับสินค้าแต่ละตัว สามารถกำหนดเป้าตามสินค้าได้โดยการ Click ที่  ใน Tab เป้าการขายพนักงาน จะมีหน้าต่างรายละเอียดเป้าการขายสินค้าขึ้นมาเพื่อให้กำหนดตัวเลข

**รายละเอียดเป้าการขายสินค้า**

ยอดของพนักงาน: 11,538.46

No.	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	เป้าการขาย
1	001	เครื่องโทรศัพท์	11,538.46
2			.00
3			.00
4			.00
5			.00
6			.00
7			.00
8			.00
9			.00
10			.00
11			.00
12			.00
13			.00
14			.00
15			.00

รวม: 11,538.46

รายละเอียดเป้าการขายสินค้า No: 1/13 (P-00000006)

First Previous Next Last Close

## 🏠 ตัวอย่างการกำหนดรายละเอียดเป้าการขายสินค้า

เมื่อกำหนดเสร็จ ให้ Click ที่ Close รายการรายละเอียดเป้าการขายสินค้าจะแสดงที่หน้าต่างกำหนดเป้าการขาย Tab เป้าการขายสินค้า ให้เองโดยอัตโนมัติ

เป้าการขายรวม: 150,000.00

No.	รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	เป้าการขาย
1	001	เครื่องโทรศัพท์	11,538.46
2			.00
3			.00
4			.00
5			.00
6			.00
7			.00

รวม: 11,538.46

รายละเอียด เป้าการขายพนักงาน **✖** เป้าการขายสินค้า

## 🏠 ตัวอย่างการกำหนดเป้าการขายสินค้า